

## **MODE OPERATOIRE NEUF ET REHABILITATION**

**Ce que l'organisme prescripteur transmet au CUPI et à quel moment**

Le maître d'ouvrage établit la liste des produits CUPI issus du catalogue HLM qu'il veut faire prescrire en **solution de base**



Il la transmet au maître d'œuvre en tant que prescripteur pour rédiger le dossier de consultation des entreprises (DCE) : {référentiels de performance et solutions de base (CUPI/CPF)}



Les entreprises répondent  
Sur la base des référentiels du DCE



Choix de l'entreprise  
et  
Inscription au marché des produits choisis **solution de base** ou produits autres conformes aux référentiels proposés par l'entreprise

**1**

Au moment de la **signature du marché** transmission au CUPI de **l'inscription au marché** (si produit CUPI)  
Via l'application sur internet



En fin de chantier, envoi du bilan qualitatif et quantitatif. (si solution de base ou autres produits CUPI) inscrits au marché pour déclencher la BFC

**2**

Transmission du **Justificatif de pose**  
Via l'application sur internet



Validation par l'industriel



Versement au maître d'ouvrage de la bonification par l'intermédiaire du CUPI

**MODE OPERATOIRE  
ENTRETIEN DU PATRIMOINE**

**Ce que l'organisme prescripteur envoie au CUPI et à quel moment**

**1**

A ce stade, transmission au CUPI du **Prévisionnel annuel de produits à utiliser**  
Via l'application sur internet

**2**

Envoi du **Justificatif de pose**  
Via l'application sur internet

Le maître d'ouvrage établit en début d'année, la liste et la quantité (approximative) des produits qu'il pense utiliser



En fin d'année, envoi du bilan qualitatif et quantitatif pour déclencher la BFC.  
**(Possible si les quantités sont dans une fourchette de plus ou moins 20 % des quantités données en début d'exercice)**



Validation par l'industriel



Versement au maître d'ouvrage de la bonification par l'intermédiaire du CUPI